



Livet som konsulent

Hos 7N



Vi vil her beskrive den typiske livscyklus, du som konsulent går igennem i forbindelse med en konsulentopgave hos 7N. Selvfølgelig vil der være undtagelser, men det afspejler blot den fleksibilitet, som vi ønsker at give konsulenter og kunder i samarbejdet med 7N.

En ny opgave

En ny opgave som konsulent hos 7N starter inden afslutningen på den forrige. Vi booker dig til et møde hos os, som vi kalder Tuesday Morning, når dit engagement hos kunden er tæt på at være afsluttet. Hvis det er din første opgave via 7N, præsenterer vi din profil på agenternes mandagsmøde, hvor vi i fællesskab laver en strategi for hvilke kunder, der kunne være relevant for din profil.

Din profil, kompetencer og ønsker

Formålet med Tuesday Morning-mødet er, at vi får opdateret vores viden om din profil, kompetencer og ønsker til din næste opgave. Normalt samler vi alle vores agenter fra salg og rekruttering til mødet, og du er i fokus. Vi vil gerne høre om de gode aspekter af din seneste opgave. Vi kunne også godt tænke os at vide, hvad du kunne tænke dig at arbejde med fremadrettet. Samtidig giver vi dig vores billede af markedet, og i fællesskab laver vi en strategi for hvilke af vores kunder, der kunne have gavn af din ekspertise.

Det kan også være, at vi har konkrete forespørgsler fra vores kunder med til mødet, som passer på din profil.

Opdatering af dit CV

Før mødet sørger du for at opdatere dit CV, så vi er klar til at gå i gang med at søge efter din næste opgave. [Læs vores guide til et konsulent CV her.](#)

Det rigtige match

Efter mødet forfølger vi vores fælles strategi for at fremsende dig uopfordret, og vi forsøger samtidig at matche din profil med konkrete henvendelser fra vores kunder. Her er det alfa omega, at du har et opdateret CV, så vi kan skabe det bedst mulige match.

Indhold, tidsramme og pris

Kan vi se et match, vil vi altid kontakte dig for at diskutere opgavens indhold, tidsramme og pris m.m., samt få din accept af, at vi præsenterer din profil for kunden.

Samtalen med kunden

Hvis kunden er interesseret i din profil, bliver du inviteret til en samtale. Den ansvarlige salgsagent har en indgående viden om kunden og vil bruge denne til at forberede dig inden samtalen. Salgsagenten er også til stede under samtalen og hjælper med at facilitere processen, så begge parter får det bedst mulige indtryk af hinanden, opgaven og kompetencer.



Kontraktarbejde

Får du opgaven, håndterer vi kontraktarbejdet. Desuden kontakter vi de andre konsulenter i 7N, som arbejder for kunden for at fortælle, hvem du er, og hvornår du starter. Herigennem får du et netværk af kolleger og uvurderlig viden fra første dag.

Din agent

Mens du løser opgaven hos kunden, vil den ansvarlige salgsgent jævnligt komme på besøg. Med disse møder får vi elimineret eventuelle problemer inden de opstår, og vi sikrer dig de bedst mulige rammer for at få succes.

En snak om din fremtid

Kunden kan typisk vente med at give besked om eventuel forlængelse af kontrakten, indtil en måned før din kontrakt udløber. Hos 7N ønsker vi dog at tale med dig først, så vi ved hvad dine ønsker er, hvorfor vores dialog starter ca. 6 uger før kontraktudløb. Vi indkalder dig til et nyt møde, så vi kan tage en ny snak om din fremtid og gå i gang med salgsarbejdet for dig. Dermed starter cyklussen forfra.

Agentens rolle

Som konsulent hos 7N er du ikke alene. Vi adskiller os fra andre konsulentvirksomheder ved at tilbyde alle konsulenter en personlig agent, der bekymrer sig om dig og kender dine færdigheder og karrieremål. 7N-agenterne opretholder personlig kontakt med alle vores konsulenter.



7N Group is an elite IT consultancy agency with more than 20 years of market experience in serving all aspects of critical IT projects both within the public and private sector.

We have dedicated ourselves to finding the right match between our consultants and the companies we serve – we believe that is how the best results are created. At 7N, we have built a professional community of extraordinary people. A community dedicated to achieving professional and personal development. A place where the best gets to play with the best.

www.7N.com | info@7N.com