

Model biznesowy i wartości 7N



W czym wspieramy organizacje

Z końcem drugiej dekady XXI wieku cyfrowa rewolucja stała się faktem. Organizacje, niezależnie od wielkości, kraju pochodzenia i branży, muszą traktować IT jako niezbędny element przewagi konkurencyjnej, jeśli nie warunek efektywnego funkcjonowania. O jakości systemów i aplikacji wspierających procesy biznesowe organizacji decydują przede wszystkim tworzący je ludzie. Nasi klienci, wspierając swe projekty Konsultantami 7N, mogą liczyć na najwyższą jakość i wydajność. Wiedzą, że otrzymują ekspertów niekiedy kluczowych dla powodzenia projektu, a nie po prostu zapętnienie wakatów „zasobami”.

W czym wspieramy profesjonalistów IT

Z kolei najlepsi eksperci IT często nie odnajdują się w tradycyjnym modelu kariery, w którym polityka korporacyjna utrudnia im robienie wyłącznie tego, w czym są najlepsi i za co mogą otrzymywać wysokie wynagrodzenie. Zmęczeni są przy tym pośrednikami, którzy swą rolę ograniczają do przesyłania zdobytych na LinkedIn CV i wystawiania za to faktur; którzy w przypadku niepowodzenia na projekcie zostawiają swego specjalistę samemu sobie, bez przedstawienia alternatyw; którzy wreszcie nigdy nie ujawnili, ile za taką „usługę” pobierają marży.

W 7N postanowiliśmy dać najlepszą możliwą opiekę najlepszym na rynku ekspertom IT chcącym pracować w modelu kontraktorskim, w oparciu o jawne i przejrzyste zasady finansowe. Analogicznie do najlepszych sportowców czy aktorów, którzy swoje sprawy zawodowe i

kontraktowe powierzają profesjonalnym agentom, tak by móc skupić się wyłącznie na grze, my opiekujemy się niezależnymi ekspertami IT. Dbamy o ciągłość ich kontraktów, o komfortową pracę na tych kontraktach, o ich rozwój zawodowy, wreszcie o ich potrzeby społeczne.

Partnerstwo, nie sprzedaż

W toku kolejnych kontraktów i wieloletniej współpracy, budujemy z Konsultantami długotrwałe relacje. Znamy ich osobiście. Wiemy, jakie projekty będą dla nich atrakcyjne – pod względem technologii, roli w projekcie czy kultury firmy. Nie sprzedajemy za wszelką cenę. Zarówno klientowi jak i Konsultantowi otwarcie przedstawiamy plusy i minusy potencjalnego kontraktu. Wolimy nie zarobić lub zysk odłożyć w czasie niż poprzez złe dopasowanie Konsultanta do projektu nadwerężyć wzajemne zaufanie i budowaną latami relację.

Trzy wartości

Wszystko co na co dzień robimy, staramy się robić zgodnie z trzema kluczowymi dla nas wartościami: profesjonalizmem, szacunkiem i byciem pomocnym (servant mindset). Profesjonalizm to dla nas m.in. doskonała znajomość rynku i stanowisk IT, tak by móc być jak najlepszym doradcą dla naszych Konsultantów w ich karierze kontraktorskiej. Szacunek to traktowanie innych (również naszej konkurencji) podmiotowo. Bycie pomocnym z kolei to dla nas pamiętanie, że w codziennych relacjach dobro innych powinno być jednym z głównych motywów naszych działań.

Agent for High-End IT Professionals





7N A/S is a global, elite IT consultancy and agency with 30 years market experience in serving all aspects of critical IT projects both within the public and private sector.

We have dedicated ourselves to finding the right match between our consultants and the companies we serve – we believe that is how the best results are created. At 7N, we have built a professional community of extraordinary people. A community dedicated to achieving professional and personal development. A place where the best gets to play with the best.

Copyright © 7N 2021