



Vejen til livet som konsulent

Hos 7N



En af hjørnesteenene i succesen hos 7N er en grundig rekrutteringsproces. Vi gør en stor indsats for at få afdækket din faglighed og personlighed – herigennem sikrer vi, at der er basis for et samarbejde. Samtidig er det nødvendig med en indgående viden om dig, så vi skaber de bedste vilkår for at finde den rette opgave og kunde, som passer til din profil.

Vi ser processen som en konstruktiv dialog, og jo mere du byder ind med, desto bedre forudsætning har vi for at forstå din profil og dine ønsker til opgaver.

Processen ser således ud:

Før samtalen:

Vi har sendt dig linket til informationssiden og forestiller os, at du sætter dig ind i materialet og medbringer eventuelle spørgsmål til samtalen.

Derudover må du gerne forholde dig til følgende spørgsmål:

- Hvilke drømme har du om din karriere som konsulent?
- Hvilke ønsker har du til opgaver?
- Hvor langt vil du køre for en opgave?
- Hvilken timepris forventer du for dit arbejde? – Er du ny konsulent, hjælper vi dig!

Vi vil gøre vores bedste for at svare på dine spørgsmål. Vi går eventuelt til vores bagland efter samtalen og får de svar, som du efterspørger.

Under samtalen:

Samtalen varer cirka en time, og du vil typisk møde to til tre medarbejdere fra 7N. Det er vigtigt for os at møde dig personligt, så vi får et klart indtryk af, hvem du er. Samtidig prioriterer vi, at både vores salgs- og rekrutteringsagenter møder dig, så vi har to sæt faglige øjne på din profil.

En agenda for samtalen ser nogenlunde sådan ud:

- Velkomst og præsentation
- Gennemgang af dit CV og afdækning af din faglighed og personlighed
- Dine ønsker til fremtidige opgaver
- Dine spørgsmål til 7N/hvem er 7N
- Afrunding og videre forløb.



Efter samtalen:

Typisk vender vi tilbage til dig i løbet af et par dage med en vurdering af opgave muligheder hos vores kunder, og samtidig har du fået muligheden for at tænke over, om du er interesseret i et samarbejde med os.

Er begge parter interesserede, sker der følgende:

Reference

Vi kontakter to til tre af dine referencer for at få bekræftet vores umiddelbare billede af dig. Du må gerne have to referencer klar, som du kan sende til os (navn og telefonnummer), og du må meget gerne advisere dem om, at vi kontakter dem.

De ideelle referencer kunne være en nuværende eller tidligere leder og kollega. Det kan eventuelt være en medarbejder, som du har været leder for, eller en kunde.

Personerne skal kende dig godt arbejdsmæssigt, og relationen skal være af nyere dato.

Personprofil

Vi vil gerne have dig til at udfylde en personprofil kaldet PI. Profilen tager cirka 15 minutter at udfylde. Formålet med den er at give os et indblik i, om der er et match mellem den person vi så til samtalen, og sådan, som du ser dig selv. Vi kontakter dig for en uddybning af profilen, hvis den har givet os et andet billede af dig end det, vi fik til mødet.

Kodetest

Er du udvikler, vil vi gerne, at du udfører en kodetest i det programmeringssprog, som er din primære kompetence. Vi anvender værktøjet Codility, som består af en række kodningsopgaver. Resultatet af kodetesten er på ingen måde udslagsgivende for, om vi ønsker et samarbejde eller ej, men det kan være et rigtig godt salgspareparameter over for vores kunder.

CV

Som kommende konsulent hos 7N får du et link til vores CV-database, så du kan lave et nyt CV i vores skabelon. Det er vigtigt, at du lægger et stykke arbejde i denne proces, da det er dit salgspareparameter over for kunderne. Systemet er nemt at anvende og giver dig mulighed for at lave kopier, hvis du skal tilpasse dit CV til forskellige roller, kunder eller opgavetyper. 7Ns rekrutteringskonsulenter er selvfølgelig behjælpelige med at få skabt det bedst mulige CV.

Du kan finde gode råd til dit CV [her](#).

Når du kan sætte flueben ved disse punkter, er du salgsklar, og vi går i gang med at finde den rigtige opgave til dig.





7N A/S is a global, elite IT consultancy and agency with 30 years market experience in serving all aspects of critical IT projects both within the public and private sector.

We have dedicated ourselves to finding the right match between our consultants and the companies we serve – we believe that is how the best results are created. At 7N, we have built a professional community of extraordinary people. A community dedicated to achieving professional and personal development. A place where the best gets to play with the best.

Copyright © 7N