



# Spółeczność 7N



Jako Konsultant 7N staniesz się częścią unikalnej społeczności najlepszych freelancerów IT w Polsce. Przekonasz się, że w warunkach stworzonych przez 7N świetni eksperci to jednocześnie ludzie, z którymi można kapitalnie spędzić czas.

Zobacz, co czeka Cię w gronie Konsultantów 7N.

## Niezapomniane eventy

Niezależni kontraktorzy mają zwykle ograniczone możliwości budowania i utrzymywania długotrwałych relacji zawodowych. Dlatego w 7N przez cały rok damy naszym Konsultantom wiele okazji do spędzenia czasu ze sobą i z nami.

Wydarzenia te są urozmaicone zarówno co do wielkości (od ogólnofirmowych, dużych imprez do małych, kilkuosobowych kameralnych spotkań), jak i co do tematyki.

Są więc wydarzenia kulturalne (np. premiery filmowe czy teatralne), kulinarne (cook-upy, degustacje), sportowe (np. wspólne starty w biegach ulicznych), rodzinne (piknik rodzinny, na który zapraszamy Konsultantów wraz z ich rodzinami) oraz tradycyjna impreza świąteczna czy bal karnawałowy. Oprócz tego, regularnie i w mniejszym gronie spotykamy się z Konsultantami z poszczególnych projektów.

Wszystkie te wydarzenia są starannie zaplanowane, świetnie zorganizowane i dopracowane.

Ich wysoka jakość, a przy tym serdeczna, gościnna atmosfera powoduje, że te minione są długo pamiętane, a te przyszłe – wyczekiwane.

## KickOff

Co roku w czerwcu zabieramy naszych Konsultantów na KickOff – najbardziej spektakularny event w całorocznym kalendarzu wydarzeń 7N.

To zwykle 3 dni spędzone w unikalnych miejscach, na robieniu niecodziennych rzeczy, wspólnie z niesamowitymi ludźmi. Niezależnie od tego, czy jedziemy za granicę (byliśmy m.in. w Rzymie, Barcelonie, Budapestcie i Sarajewie), czy odwiedzamy jakieś miejsce w Polsce, wycieczka dopracowana jest w najdrobniejszych szczegółach, z wyjątkową dbałością o jakość.

Na KickOffach robimy rzeczy, których nieczęsto (albo w ogóle) próbujemy samodzielnie. Lataliśmy już balonami, braliśmy udział w rajdzie Fiatami 126p, spływaliśmy pontonami najgłębszym kanionem w Europie... Co roku wymyślamy coś, po czym Konsultanci są zachwyceni, od lat w pokickoffowych ankietach oceniając wyjazdy jako rewelacyjne.

Odrobinę klimatu KickOffów 7N możesz poczuć, oglądając klipy z nich na [naszym kanale YouTube](#).

## Zbuduj własną społeczność w 7N

Po dołączeniu do 7N będziesz miał(a) możliwość realizować własne inicjatywy – z naszym wsparciem i przy zaangażowaniu innych Konsultantów. Zafascynował Cię nowy framework i chciał(a)byś o nim opowiedzieć? Pomożemy Ci zorganizować i wypromować meetup temu poświęcony. Tworzysz coś ciekawego po godzinach i chciał(a)byś robić to w większym gronie? Spróbujemy znaleźć innych pasjonatów wśród Konsultantów 7N. Stare komputery i konsole, gry planszowe, tematyczne filmy, działania charytatywne, sport – to tylko wybrane obszary, w których w 7N toczy się bogate życie społeczne.

# Model biznesowy i wartości 7N

## W czym wspieramy organizacje

Z końcem drugiej dekady XXI wieku cyfrowa rewolucja stała się faktem. Organizacje, niezależnie od wielkości, kraju pochodzenia i branży, muszą traktować IT jako niezbędny element przewagi konkurencyjnej, jeśli nie warunek efektywnego funkcjonowania.

O jakości systemów i aplikacji wspierających procesy biznesowe organizacji decydują przede wszystkim tworzący je ludzie. Nasi klienci, wspierając swe projekty Konsultantami 7N, mogą liczyć na najwyższą jakość i wydajność. Wiedzą, że otrzymują ekspertów niekiedy kluczowych dla powodzenia projektu, a nie po prostu wypełnienie wakatów „zasobami”.

## W czym wspieramy profesjonalistów IT

Z kolei najlepsi eksperci IT często nie odnajdują się w tradycyjnym modelu kariery, w którym polityka korporacyjna utrudnia im robienie wyłącznie tego, w czym są naprawdę dobrzy i za co mogą otrzymać wysokie wynagrodzenie. Zmęczeni są przy tym pośrednikami, którzy swą rolę ograniczają do przesyłania zdobytych na LinkedIn CV i wystawiania za to faktur; którzy w przypadku niepowodzenia na projekcie zostawiają swego specjalistę samemu sobie, bez przedstawienia alternatywy; którzy wreszcie nigdy nie ujawnili, ile za taką „usługę” pobierają marży.

W 7N postanowiliśmy dać najlepszą możliwą opiekę najlepszym na rynku ekspertom IT chcącym pracować w modelu kontraktorskim, w oparciu o jawne i przejrzyste zasady finansowe. Analogicznie do czołowych sportowców czy aktorów, którzy swoje sprawy zawodowe i kontraktowe powierzają profesjonalnym

agentom, tak by móc skupić się wyłącznie na grze, niezależni eksperci IT mogą powierzyć swoje sprawy nam. Dbamy o ciągłość ich kontraktów, o komfortową pracę na tych kontraktach, o ich rozwój zawodowy, wreszcie o ich potrzeby społeczne.

## Partnerstwo, nie sprzedaż

W toku kolejnych kontraktów i wieloletniej współpracy, budujemy z Konsultantami długotrwałe relacje. Znamy ich osobiście. Wiemy, jakie projekty będą dla nich atrakcyjne – pod względem technologii, roli w projekcie czy kultury firmy. Nie sprzedajemy za wszelką cenę. Zarówno klientowi jak i Konsultantowi otwarcie przedstawiamy plusy i minusy potencjalnego kontraktu. Wolimy nie zarobić lub zysk odłożyć w czasie niż poprzez złe dopasowanie Konsultanta do projektu nadwerężyć wzajemne zaufanie i budowaną latami relację. Jesteśmy transparentni finansowo.

Publikujemy oferowane kontraktorom stawki oraz dzielimy się wiedzą nt. naszej marży (model 75/25).

## Trzy wartości

Wszystko co na co dzień robimy, staramy się robić zgodnie z trzema kluczowymi dla nas wartościami: profesjonalizmem, szacunkiem i byciem pomocnym (servant mindset). Profesjonalizm to dla nas m.in. doskonała znajomość rynku i stanowisk IT, tak by móc być jak najlepszym doradcą dla naszych Konsultantów w ich karierze kontraktorskiej. Szacunek to traktowanie innych (również naszej konkurencji) podmiotowo. Bycie pomocnym z kolei to dla nas pamiętanie, że w codziennych relacjach dobro innych powinno być jednym z głównych motywów naszych działań.

# Droga do zostania Konsultantem 7N

Jedno ze źródeł sukcesu 7N to nasz proces rekrutacji. Dokładamy najwyższych starań, by jak najlepiej poznać Twoje kompetencje techniczne i interpersonalne. Chcemy wiedzieć, czy będziemy mieć w Tobie partnera w zakładanej wieloletniej współpracy.

Z drugiej strony, dobre poznanie Ciebie pozwoli nam znajdować i proponować Ci projekty optymalnie dopasowane do Twoich umiejętności i preferencji.

Widzimy proces rekrutacji jako konstruktywny, partnerski dialog, w którym wkład i zaangażowanie obu stron ma dać efekt w postaci trwającej wiele lat i przynoszącej satysfakcję obu stronom współpracy.

## Etapy rekrutacji

Są zasadniczo dwa: spotkanie z 7N i spotkanie z klientem.

### Spotkanie z 7N

Odbywa się w biurze 7N lub poprzez Skype/Hangout i prowadzi je Rekruter/ka 7N (1 lub 2 osoby). Trwa zwykle ok. 1-1.5h i dotyczy Twojej historii zawodowej oraz Twoich oczekiwań w stosunku do przyszłych projektów. Tu też wstępnie badamy Twoje kompetencje merytoryczne, tj. wiedzę w obszarze Twojej specjalizacji. Jeśli stosujemy jakiegokolwiek testy czy analizy (np. programistyczne czy interpersonalne), to tylko w sytuacjach, gdy ma to uzasadnienie projektowe. Spotkanie nie wymaga szczególnego przygotowania z Twojej strony, co najwyżej listy pytań, jakie będziesz chciał(a) nam zadać. My zadbamy o to, by spotkanie, a zwłaszcza prezentacja 7N w drugiej jego części dała Ci pełne i adekwatne wyobrażenie o tym, na co możesz liczyć we współpracy z nami.

### Spotkanie z klientem

Odbywa się najczęściej w biurze klienta lub w biurze 7N i towarzyszy Ci na nim Twój potencjalnie przyszły Agent. (Wyjątkiem są sytuacje, gdy będziesz pracować w 100% zdalnie z lokalizacji oddalonej od biura klienta czy 7N – wtedy ponownie Skype/Hangout). Długość tego spotkania jest różna, w zależności od sposobu rekrutacji przyjętego przez konkretnego klienta, a nawet konkretną osobę decyzyjną w projekcie. To zwykle na tym spotkaniu dochodzi do pogłębionej weryfikacji Twojej wiedzy i kompetencji. Jako 7N, znając Cię już i wiedząc, że chcemy z Tobą współpracować, mocno trzymamy tu za Ciebie kciuki.

### Jakość rekrutacji 7N

Ubiegając się o rolę Konsultanta 7N, możesz mieć pewność, że proces rekrutacji przebiegać będzie profesjonalnie i z dbałością o najwyższą jakość. Od 2013 w 7N Polska mierzymy jakość naszej rekrutacji w ankietach adresowanych do kandydatów, którzy brali udział w rekrutacji do nas i 75% z nich (dane za 2019 rok) uznaje, że proces rekrutacji w 7N miał wyższą jakość niż inne procesy rekrutacji, w których wcześniej uczestniczyli. (Inny wskaźnik: 95% kandydatów ocenia nasze rozmowy rekrutacyjne jako profesjonalne i kompetentne).

Na jakość tę składają się m.in.: merytoryczne przygotowanie Rekruterów 7N (znają IT najlepiej na rynku, są więc w stanie partnersko rozmawiać z Tobą o Twoim doświadczeniu, kompetencjach i oczekiwaniach), dbałość o informację zwrotną po każdym etapie rekrutacji, wsparcie Agentów 7N na spotkaniu z potencjalnym klientem, wreszcie szczerłość i transparentność w komunikacji aż do samego końca procesu, niezależnie od jego wyniku.

# Bycie kontraktorem w 7N

## Ciągłość projektowa

Ramą Twojej współpracy z 7N będą następujące po sobie kontrakty. W zależności od Twoich preferencji, mogą to być kontrakty dotyczące dłuższej współpracy z jednym klientem, możesz też realizować każdy kolejny kontrakt dla innego klienta. Długość trwania jednego kontraktu to zwykle okres od ok. pół roku do roku. Niezależnie więc, który tryb kontraktorski wybierzesz, możesz liczyć na stabilność i przewidywalność. Zdajemy sobie sprawę, że nawet dla niezależnego kontraktora to rzeczy bardzo istotne.

Praca nad nowym kontraktem zaczyna się dla nas dużo wcześniej zanim zakończysz poprzedni. Już kilka miesięcy przed jego końcem rozmawiamy z Tobą i z klientem o szansach kontynuowania współpracy. W sytuacji gdy chciał(a)byś spróbować kolejnego kontraktu u innego klienta, odpowiednio wcześniej monitorujemy rynek oraz rozmawiamy z naszymi obecnymi i potencjalnymi klientami o ich potrzebach projektowych.

## Spotkanie z Agentami

Kilka tygodni przed zakończeniem danego kontraktu zapraszamy Cię na spotkanie z naszymi Agentami.

Na spotkaniu tym mają oni szansę poznać Twoje ostatnie doświadczenie oraz Twoje potrzeby i preferencje co do kolejnych kontraktów. Z drugiej strony, dzielą się też tam z Tobą swoją wiedzą o rynku IT oraz przedstawiają Ci różne opcje projektowe u swoich klientów. Spotkanie takie to też dobry moment, by porozmawiać o interesującej Cię stawce. Zgodnie z transparentną filozofią finansową 7N, od razu będziesz wiedzieć, czy nasze

propozycje zgodne są z Twoimi oczekiwaniami.

## Spotkanie z klientem

Jeśli któraś z propozycji kontraktowych spotka się z Twoim zainteresowaniem – odpowiadając Twoim oczekiwaniom – zwłaszcza co do profilu stanowiska, technologii, czasu trwania projektu, lokalizacji i stawki – zaprosimy Cię na spotkanie z danym klientem. Towarzyszyć Ci na nim będzie Agent 7N. Dobrze zna on zarówno klienta jak i projekt, do którego być może dołączysz, dlatego będzie w stanie odpowiednio przygotować Cię do rozmowy.

## Aż do skutku

Będziemy promować Twoją kandydaturę tak długo, aż znajdziemy Ci odpowiedni projekt. Nasza skuteczność to 99% - tyle kontraktów naszych Konsultantów w 2018 roku zostało z sukcesem przedłużonych u tego samego lub u innych klientów 7N. Gdy już otrzymamy potwierdzenie o Twoim kolejnym projekcie, Agent zadba o to, by klient był przygotowany na Twoje przybycie, a po nim byś został(a) odpowiednio wdrożony/a. Jeśli pracują tam inni Konsultanci 7N, zatroszczy się, byś od początku miał(a) zaufane grono kolegów.

W pierwszych tygodniach pracy na nowym kontrakcie Twój Agent upewni się, że praca tam spełnia Twoje oczekiwania. Przez cały czas trwania kontraktu będziesz mógł/mogła zwrócić się do niego (lub do innych odpowiednich osób w 7N) z prośbą o pomoc.

# Rozwój zawodowy w 7N

Będąc ponad 30 lat na rynku i współpracując obecnie z prawie 800 kontraktorami, doskonale zdajemy sobie sprawę, że Twoja atrakcyjność na rynku IT zależy m.in. od Twojego rozwoju zawodowego. To dlatego tak dużą wagę w 7N przywiązujemy do dania Ci możliwości regularnego uczestniczenia w wydarzeniach promujących najnowszą wiedzę i najlepsze praktyki IT.

To liczne (ok. 30 w skali roku) konferencje, warsztaty i meetupy, zarówno organizowane przez nas, jak i te, które wspieramy, dzięki czemu jesteśmy w stanie zaoferować naszym Konsultantom łatwiejszy do nich dostęp. Dotyczy zagadnień stricte technicznych (np. Java, .NET, frontend, DevOps, machine learning), wzorców i metodyk (np. DDD, Scrum), a także obszarów na pograniczu technologii i biznesu (np. modele kariery byłych programistów).

## Nie tylko technologie

Specjalną pozycję w naszej ofercie edukacyjnej stanowi cykl szkoleń z kompetencji interpersonalnych wyróżniających najlepszych Konsultantów 7N, określanych jako 7N Secret Code. Niezmiennie i od lat, najlepiej oceniani przez naszych klientów Konsultanci to ci, którzy poza świetnymi kompetencjami technicznymi wykazują też wysoki poziom cech takich jak empatia, dyplomacja czy dobry wgląd w swoje mocne i słabe strony. Więcej o badaniu 7N Secret Code przeczytasz [tutaj](#).

Jeśli jednak od konferencji, meetupów i warsztatów grupowych wolisz uczyć się indywidualnie, możemy wesprzeć Cię również tutaj, np. finansując lub dofinansowując certyfikaty, wybrane przez Ciebie konferencje czy książki.

## Wielość projektów i doradztwo

Jeśli w swojej karierze zawodowej zależy Ci głównie na awansie pionowym i osiąganiu coraz wyższych szczebli w hierarchiach korporacyjnych, 7N może nie być do tego najlepszym miejscem. Za to jeśli rozwój zawodowy widzisz bardziej jako doskonalenie się w swoim obszarze kompetencji oraz wykorzystywanie tych kompetencji w wielu i różnorodnych projektach, będziemy tu idealnym partnerem. Nie tylko zaproponujemy Ci różne opcje projektowe i kontraktowe, ale też – na podstawie naszej znajomości rynku IT – wskażemy te, które lepiej będą pasować do Twojego profilu zawodowego i Twoich preferencji.

Co więcej, będąc ponad 30 lat na rynku, jako Twój Agent jesteśmy w stanie trafnie wskazać Ci najbardziej optymalne kierunki rozwoju zawodowego, jeśli np. w przyszłości pomyślisz o zmianie technologii lub profilu stanowiska.

## 7N Inspiration Team

Jeśli chciał(a)byś swoją wiedzę techniczną dzielić się z szerszą społecznością IT, jako 7N możemy Cię w tym wesprzeć i to w różny sposób.

Przykładowo, możemy sfinansować Ci uczestnictwo w zagranicznej konferencji, na której chciał(a)byś wystąpić jako prelegent/ka. Możemy zapewnić Ci trening z wystąpień publicznych, jeśli wystąpienia takie przysparzają Ci nadmiernej tremy. Możemy też dzielić się Twoimi wpisami i artykułami, wykorzystując do tego nasze social media i stronę internetową 7N.com. 7N Inspiration Team to międzynarodowa grupa Konsultantów 7N, którzy poprzez konferencje, szkolenia czy artykuły i dzięki naszemu wsparciu docierają ze swoją wiedzą do szerokiego grona osób, zyskując rozpoznawalność i nowe możliwości zawodowe.

Również w tym chcemy być ich Agentem.



**7N A/S is a global, elite IT consultancy and agency with 30 years market experience in serving all aspects of critical IT projects both within the public and private sector.**

**We have dedicated ourselves to finding the right match between our consultants and the companies we serve – we believe that is how the best results are created. At 7N, we have built a professional community of extraordinary people. A community dedicated to achieving professional and personal development. A place where the best gets to play with the best.**

**Copyright © 7N 2022**