

# Bycie kontraktorem w 7N



## Kontrakt za kontraktem

Ramą Twojej współpracy z 7N będą następujące po sobie kontrakty. W zależności od Twoich preferencji, mogą to być kontrakty dotyczące dłuższej współpracy z jednym klientem, możesz też realizować każdy kolejny kontrakt dla innego klienta. Długość trwania jednego kontraktu to zwykle okres od ok. pół roku do ok. roku. Niezależnie więc, który tryb kontraktorski wybierzesz, możesz liczyć na stabilność i przewidywalność. Zdajemy sobie sprawę, że nawet dla niezależnego kontraktora to rzeczy bardzo istotne.

Praca nad nowym kontraktem zaczyna się dla nas dużo wcześniej zanim zakończysz poprzedni. Już kilka miesięcy przed jego końcem rozmawiamy z Tobą i z klientem o szansach kontynuowania współpracy. W sytuacji gdy chciał(a)byś spróbować kolejnego kontraktu u innego klienta, odpowiednio wcześniej monitorujemy rynek oraz rozmawiamy z naszymi obecnymi i potencjalnymi klientami o ich potrzebach projektowych.

## Spotkanie z Agentami

Kilka tygodni przed zakończeniem danego kontraktu zapraszamy Cię na spotkanie z naszymi Agentami. Na spotkaniu tym mają oni szansę poznać Twoje ostatnie doświadczenie oraz Twoje potrzeby i preferencje co do kolejnych kontraktów. Z drugiej strony, dzielą się też oni na nim z Tobą swoją wiedzą o rynku IT oraz przedstawiają Ci różne opcje projektowe u swoich klientów. Spotkanie takie to też dobry moment, by porozmawiać o interesującej Cię stawce. Zgodnie z transparentną filozofią finansową 7N, od razu będziesz wiedzieć, czy nasze propozycje zgodne są z Twoimi oczekiwaniami.

## Spotkanie z klientem

Jeśli któraś z propozycji kontraktowych spotka się z Twoim zainteresowaniem – odpowiadając Twoim oczekiwaniom zwłaszcza co do profilu stanowiska, technologii, czasu trwania projektu, lokalizacji i stawki – zaprosimy Cię na spotkanie z danym klientem. Towarzyszyć Ci na nim będzie Agent 7N. Dobrze zna on zarówno klienta jak i projekt, do którego być może dołączysz, dlatego będzie w stanie odpowiednio przygotować Cię do rozmowy.

## Aż do skutku

Będziemy promować Twoją kandydaturę tak długo, aż znajdziemy Ci odpowiedni projekt. Nasza skuteczność to 99% – tyle kontraktów naszych Konsultantów w 2018 roku zostało z sukcesem przedłużonych u tego samego lub u innych klientów 7N. Gdy już otrzymamy potwierdzenie o Twoim kolejnym projekcie, Agent zadba o to, by klient był przygotowany na Twoje przybycie, a po nim byś został odpowiednio wdrożony. Jeśli pracują tam inni Konsultanci 7N, zatroszczy się, byś od początku miał zaufane grono kolegów.

W pierwszych tygodniach pracy na nowym kontrakcie Twój Agent upewni się, że praca tam spełnia Twoje oczekiwania. Przez cały czas trwania kontraktu będziesz mógł zwrócić się do niego (lub do innych odpowiednich osób w 7N) z prośbą o pomoc.





7N A/S is a global, elite IT consultancy and agency with 30 years market experience in serving all aspects of critical IT projects both within the public and private sector.

We have dedicated ourselves to finding the right match between our consultants and the companies we serve – we believe that is how the best results are created. At 7N, we have built a professional community of extraordinary people. A community dedicated to achieving professional and personal development. A place where the best gets to play with the best.

Copyright © 7N 2021